

RESULTADOS OBTIDOS

TIPO DE CONSTITUINTE: [+hum]

	TOTAL	PERCENTAGEM
RESPOSTAS ERRADAS ¹	599	59,9 %

TRANSFORMAÇÃO DAS FRASES²

ESTRATÉGIAS NÃO CANÓNICAS	ALTERADAS PARA ESTRATÉGIA CANÓNICA	29	3,9 %
	ALTERADAS PARA ESTRATÉGIA NÃO CANÓNICA ³	156	20,8 %
	TIPOLOGIA DE ALTERAÇÕES PARA ESTRATÉGIAS NÃO CANÓNICAS ⁴		
	Supressão de palavras	36	23,1 %
	Transformação de uma relativa cortadora numa relativa canónica (por alteração da classe dos verbos)	0	0,0 %
	Adição de palavras	9	5,8 %
	Substituição do pronome com alteração +-HUM/alteração da função sintáctica/alteração da flexão	39	25,0 %
	Alteração da ordem/função sintáctica dos costituintes	3	1,9 %
	Construção de duas frases simples/construção de outra frase complexa	6	3,8 %
	Anulação total ou parcial da completiva/ construção de uma completiva infinitiva	4	2,6 %
	Manutenção do complementador (morfema invariável que), com supressão do pronome duplicado/resumptivo.	22	14,1 %
	Alteração do tempo verbal / alteração das palavras / problema de regência verbal	30	19,2 %
	Construção / Manutenção de uma pseudo-resumptiva /Construção de resumptiva	8	5,1 %

TRANSFORMAÇÃO DAS FRASES⁵

ESTRATÉGIAS CANÓNICAS	ALTERADAS PARA ESTRATÉGIA CANÓNICA	6	2,4 %
	ALTERADAS PARA ESTRATÉGIA NÃO CANÓNICA ⁶	6	2,4 %
	TIPOLOGIA DE ALTERAÇÕES PARA ESTRATÉGIAS NÃO CANÓNICAS ⁷		
	Adição de palavras	0	0,0 %
	Construção de uma estrutura não relativa gramatical	0	0,0 %
	Substituição do pronome com alteração +-HUM/ alteração da função sintáctica/alteração da flexão	3	50,0 %
	Supressão de uma preposição «de», «a» / Construção de uma relativa cortadora	0	0,0 %
	Supressão da completiva	0	0,0 %
	Construção de uma estrutura não relativa agramatical	2	33,3 %
	Construção de uma relativa resumptiva	0	0,0 %
	Construção de uma relativa pseudo-resumptiva	1	16,7 %
0	0	0,0 %	
0	0	0,0 %	

¹ Corresponde, globalmente, à taxa de insucesso. No caso da estratégia canónica, diz respeito à percentagem de não aceitabilidade desta estratégia por parte dos sujeitos (quer os sujeitos tenham marcado a frase como não canónica quer tenham marcado como duvidosa). No caso da estratégia não canónica, diz respeito à percentagem de sujeitos que marcaram esta estratégia como aceitável ou duvidosa.

² Apenas válida para as estratégias resumptiva, pseudo-resumptiva e cortadora.

³ Engloba todas as frases que não recorram à estratégia de relativização canónica.

⁴ Esta tipologia descreve o conjunto das transformações introduzidas pelos sujeitos que não seguem a estratégia de relativização canónica.

⁵ Apenas válida para a estratégia canónica.

⁶ Engloba todas as frases que não recorram à estratégia de relativização canónica.

⁷ Esta tipologia descreve o conjunto das transformações introduzidas pelos sujeitos que não seguem a estratégia de relativização canónica.

